

CREATION REPRISE D'ENTREPRISE LE BUDGET PREVISIONNEL

MODALITES PEDAGOGIQUES

Organisation

Formation en présentiel, en individuel
Durée totale 10H

Modalités d'évaluation

Une évaluation sous forme de QCM est réalisée en fin de formation ainsi qu'un suivi post-formation.
Réussite si 80% de bonnes réponses.

Moyens techniques

Formation sur le budget prévisionnel dispensée en présentiel avec le matériel informatique et les fournitures administratives adaptées, et supports de cours.
Formateur : Formateur, enregistré à la Dreets, spécialiste de la gestion d'entreprise.

Méthode pédagogique

Pédagogie dynamique alternant théorie et exercices pratiques.
Méthode active

Accès à la formation

La formation commencera après l'élaboration d'un devis, d'une signature de convention. Inscription préalable avec un délai minimum de 3 semaines.

PUBLIC

Pré Requis

Aucun pré requis.

Public Visé :

Personnes ayant le projet de reprendre ou créer une entreprise.

Objectifs

- ✓ Définir les charges de l'entreprise
- ✓ Maîtriser les outils de gestion permettant de suivre les objectifs fixés
- ✓ Elaborer le budget prévisionnel de sa future entreprise
- ✓ Identifier la différence entre rentabilité et trésorerie



contact@dbfconseil.fr



06 50 34 19 34

Plus d'informations sur
www.dbfconseil.fr

ACCESSIBILITE

Cette formation est accessible à tous. Vous avez besoin d'une aide ou d'un aménagement spécifique ? Nous nous engageons à trouver les solutions les mieux adaptées à votre handicap.



Mise à jour : Décembre 2022

<p>Le budget prévisionnel</p>	<p>Les différentes parties d'un prévisionnel Le capital et l'apport personnel Le chiffre d'affaires et la marge Les investissements Les charges externes Les charges de personnel Les différents tableaux</p>
<p>Le plan de trésorerie</p>	<p>Pourquoi un tableau de trésorerie Comment le construire Suivre et actualiser ce tableau</p>
<p>Gérer sa trésorerie</p>	<p>Définition de la trésorerie et provenance Prévoir les besoins en trésorerie Elaborer et gérer son plan de trésorerie</p>
<p>Où trouver des financements</p>	<p>Les réseaux d'aide aux entrepreneurs Les banques Le crowdfunding Les investisseurs privés Agefiph</p>