

# CREATION REPRISE D'ENTREPRISE DE L'IDEE AU PROJET

## MODALITES PEDAGOGIQUES

### Organisation

Formation en présentiel, en individuel  
Durée totale 7H

### Modalités d'évaluation

Une évaluation sous forme de QCM est réalisée en fin de formation ainsi qu'un suivi post- formation.  
Réussite si 80% de bonnes réponses.

### Moyens techniques

Formation sur le budget prévisionnel dispensée en présentiel avec le matériel informatique et les fournitures administratives adaptées, et supports de cours.  
Formateur : Formateur, enregistré à la Drees, spécialiste de la gestion d'entreprise.

### Méthode pédagogique

Pédagogie dynamique alternant théorie et exercices pratiques.  
Méthode active

## PUBLIC

### Pré Requis

Aucun pré requis.

### Public Visé :

Personnes ayant le projet de reprendre ou créer une entreprise.

## Objectifs

- ✓ Point sur les compétences
- ✓ Valider son potentiel entrepreneurial
- ✓ Prendre des décisions
- ✓ Exprimer clairement une idée
- ✓ Être autonome dans la construction d'un projet



contact@dbfconseil.fr



06 50 34 19 34

Plus d'informations sur  
[www.dbfconseil.fr](http://www.dbfconseil.fr)

## ACCESSIBILITE

*Cette formation est accessible à tous. Vous avez besoin d'une aide ou d'un aménagement spécifique ? Nous nous engageons à trouver les solutions les mieux adaptées à votre handicap.*



<p><b>Etat de la situation actuelle</b></p>	<p>Activité actuelle Etat d'esprit Liens entre les activités professionnelles et la vie personnelle</p>
<p><b>L'environnement du futur entrepreneur</b></p>	<p>Le candidat versus l'entrepreneur  - Capacité d'analyse  - Compréhension de l'autre  - Capacité d'adaptation  - Remise en question  - Auto-motivation  Les contraintes personnelles  La famille par rapport au projet  - Avis  - Soutien  - Remarques  Son périmètre géographique  - Théorique  - Réel  Sa clientèle actuelle  - Description  - Ce qu'il aime chez elle  - Ce qu'il n'aime pas chez elle  Sa relation clients  - Ce qu'il aime dans la relation clients  - Ce qu'il n'aime pas dans la relation clients</p>
<p><b>Compétences et centres d'intérêts</b></p>	<p>Compétences actuelles  - Gestion  - Commerce  - Technique métier  Centres d'intérêt  - Descriptif  - Ce qu'il aime  - Ce qu'il n'aime pas  Compétences à développer</p>
<p><b>Pourquoi devenir entrepreneur</b></p>	<p>Sa vision du chef d'entreprise  Ses motivations  Ses rêves</p>

<p><b>Quelle activité demain</b></p>	<p>Lister les idées d'activités          Pourquoi chacune de ces activités          Implications de chacune de ces activités dans sa vie personnelle          Les avantages          Les inconvénients          Les risques          Les opportunités</p>
<p><b>Le choix</b></p>	<p>Valider l'activité retenue          Identifier et définir la cible</p>